

Savjetovanje za uštedu troškova

Tvrtka Badurini poslovno iskustvo dokazala je na projektima za Plivu, Bechtel, MORH, Geofoto i Novomatic

1 Kada i za kakve poslove bi netko trebao kontaktirati Vašu tvrtku?

Za poslove sistemske integracije i poslovnog savjetovanja koje je osobito važno u današnje vrijeme kada se maksimum pozornosti usmjerava na praćenje troškova. Danas će firme puno lakše preživjeti turbulentna vremena ako imaju kvalitetnu informaciju u pravom trenutku a korištenjem Microsoft poslovnih rješenja te našim poslovno-informacijskim sustavom Pantheon to možemo ispoštovati. Za naše korisnike pružamo kompletna rješenja koja obuhvaćaju IT infrastrukturu (oprema, operativni sustavi, komunikacije), poslovna rješenja (ERP i CRM), integraciju i održavanje sustava. Interesantne su i konzultantske usluge kada korisnici imaju operativan informatički sustav koji treba optimizirati, nadograditi na nove tehnologije i usluge ili samo napraviti snimanje postojećeg stanja i predložiti smjernice za razvoj.



odgovara: Bruno Badurina,
direktor, Badurini d.o.o.

Izveli smo sistemske integracije za prvu Europsku potpuno integriranu privatnu ortopedsku e-kliniku Akromion

2 Zašto odabrati baš Vaše, a ne neko drugo rješenje?

Više je razloga, prije svega naša stručnost i kompetencije te visoki stupanj partnerstva sa vodećim IT tvrtkama koje nam omogućavaju izvrsnost u pružanju usluga našim korisnicima. Od najvažnijih bismo napomenuli Microsoft Gold Certified status sa 5 kompetencija: Security Solutions - Infrastructure Security, Advanced Infrastructure Solutions, Information Worker Solutions - Office Deployment, Networking Infrastructure Solutions i OEM Hardware Solutions - System Building te status Microsoft Small Business Specialist. Kod Sistemske integracije se oslanjamo, uz provjerena rješenja Microsofta, na kvalitetnu opremu naših principala kao što su IBM, HP, Lenovo, Cisco, 3Com i drugi. Za poslovni sustav Pantheon važno je napomenuti i našu organizaciju po principu korporacija, tako da imamo cijeli lanac partnera koji nas podržavaju u regiji, što će reći da imamo jak HelpDesk kojeg možete koristiti od 0-24, uputstva na hrvatskom jeziku na 7500 stranica, 65h videomaterijala referentnih korisnika u 10 zemalja regije i mnoštvo drugih stvari.

3 U čemu ste najbolji?

Naša misija je uvijek korisnicima predložiti optimalno rješenje za njihove potrebe. S obzirom na naše veliko iskustvo te partnerstvo sa vodećim tvrtkama, to možemo i ostvariti jer nismo usko vezani samo za jednog proizvođača ili jednu softversku tvrtku. Također nudimo cjelovita rješenja, jer bez sagledavanja cjelokupnog poslovnog sustava korisnika te njegovih potreba, ne bi bili u mogućnosti predložiti optimalno rješenje. Istaknuo bih da smo još početkom 2002. implementirali ISO 9001:2000 standard kao potvrdu naše posvećenosti kupcu i kvaliteti naših usluga i proizvoda.

4 Zašto i kada nudite Microsoft poslovna rješenja?

Microsoftova poslovna rješenja nudimo u svim segmentima korisnika. Za manje sustave predlažemo korištenje SBS servera kao integrirano, a izuzetno snažno rješenje, a za složenije sustave predlažemo pojedinačna Microsoft serverska rješenja optimizirana potrebama korisnika. Uz serverske proizvode, vrlo je važno koristiti i Microsoft Office programe za punu funkcionalnost IT sustava.

5 Što u vremenu recesije možete posebno ponuditi klijentima?

Kod manjih tvrtki korištenjem SBS 2008 servera i Microsoft Office paketa integracijom Outlooka sa Business Contact Managera dobivamo jaki workgroup alat i uvod u CRM koji može značajno unaprijediti poslovanje te uz mala ulaganja pružiti manjim tvrtkama sigurnost, snagu i mogućnosti velikih IT sustava uz daleko manje izdatke za opremu i održavanje. Za cjelovito rješenje poslovanja nudimo poslovno informacijski sustav Pantheon koji kao podlogu koristi Microsoft SQL server, na koji možemo povezati vertikalna rješenja kao što su DMS, kontrola ulaza i izlaza, CRM, TIS/GIS, Data Warehouse. Microsoft Dynamics CRM je izvrsno rješenje za male i srednje tvrtke koje trenutno koriste neki postojeći klasični knjigovodstveni softver, a trebaju jednostavno, kvalitetno i cjelovito praćenje odnosa sa korisnicima bez kupovine skupih ERP rješenja.

6 Na koji ste posao u zadnjih godinu dana posebno ponosni i zašto?

Posebno bi istaknuli dugogodišnju ugovornu suradnju na isporuci opreme za Plivu d.d. Prošle godine smo u rekordnom roku od 4 mjeseca izvršili projektiranje i izvođenje informacijskog sustava u prvu privatnu, potpuno integriranu ortopedsku „e-bolnicu“ Akromion u Krapinskim toplicama, te smo vrlo ponosni što smo mogli sudjelovati i doprinijeti uspješnoj realizaciji vizije ove klinike kao centra izvrsnosti, jedistvene u Hrvatskoj i Europi. Mi smo u sklopu projekta okupili sve dobavljače opreme te napravili sistemske integracije svih komponenti bolničkog sustava i razne medicinske opreme. Cijeli sustav je instaliran na Microsoft Windows Enterprise serverima uz korištenje virtualizacije, MS SQL-a Enterprise te Exchange i ISA server, te MS Office 2007 na klijentima. Kao partner Olympus-a izveli smo infrastrukturne i sistemske radove na potpuno integriranoj operacijskoj sali. Istaknuli bi i isporuke računalne i komunikacijske opreme za MORH gdje smo pokazali visoku stručnost i inovativnost uz smanjenje troškova. Također smo ponosni za implementaciju poslovnog sustava Phanteon u tvrtku Geofoto iz Zagreba i njihove tvrtke u regiji. Za potrebe podrške njihovog brzog rasta i praćenja njihovih povezanih tvrtki, implementirali smo sustav u matičnoj tvrtci u Zagrebu, u njihovoj tvrtci u Sloveniji, Makedoniji i Srbiji uz planirano proširenje i na druge države.

INFO O TVRTKI

Badurini d.o.o.
Sorkočevićeva 8, 10000 Zagreb
Tel: +385 (01) 6194 060
www.badurini.hr

